



TENDANCES DU MARCHÉ

La tendance digitale se tourne vers la scalabilité du modèle agile pour qu'il soit plus résilient et favorable à la transition vers un modèle plus économique adapté. Les grandes entreprises ont besoin d'optimiser leur modèle organisationnel pour qu'il soit tourné vers l'avenir. Les méthodes agiles traditionnelles souvent mal comprises ne sont pas ou peu déployées au profit de projets créés historiquement en cycle en V. Les contextes prétendus auto-organisés sont parfois mal appliqués et dégradent les produits et livrables. La refonte du module initiée trop tard nécessite bien souvent de repenser dans son intégralité en utilisant la bonne échelle. L'application d'une stratégie claire apporte une cohérence de la vision globale et un pilotage des dépendances d'équipes synchronisées. La proposition de valeur que nous engageons va permettre d'identifier les bons indicateurs tout en accélérant le passage à l'échelle en douceur.



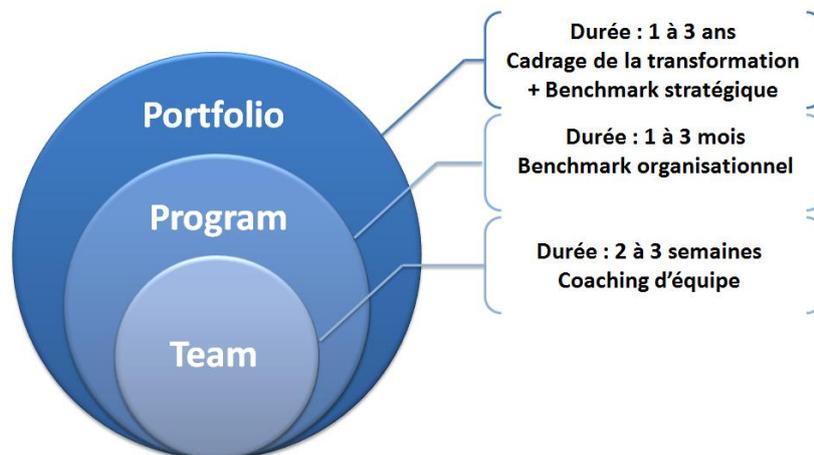
MISSIONS TYPES

- Coach Agile@Scale
- Service Manager
- Program Manager
- Release Manager
- UX/UI Designer
- Solution Train Engineer
- Release Train Engineer
- Product Owner
- Scrum Master

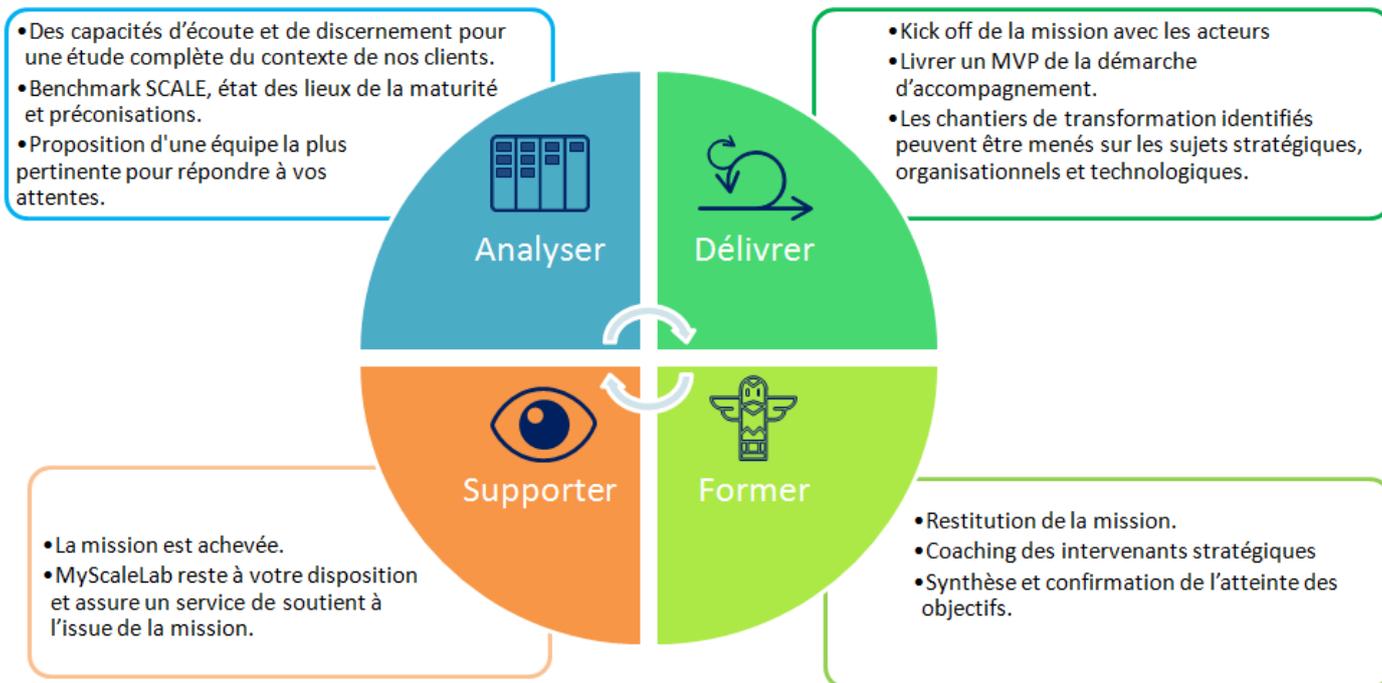


PERSPECTIVES

L'agilité déployée par les experts MyScaleLab est à l'échelle de l'ambition de nos clients. Ce que nous préconisons favorise l'atteinte d'un équilibre stratégique et organisationnel. Pour cela, les pratiques Lean et agiles sont mises en application. L'approche que l'on propose se veut disruptive car il s'agit de rompre avec certaines pratiques et déployer le nouveau modèle. Les experts agiles chez MyScaleLab se basent sur un panel étendu de framework et retours d'expériences afin de déployer un modèle adapté au contexte de nos clients. Notre réseau d'experts certifiés dispose d'abaques permettant d'intervenir à tous les niveaux depuis l'analyse stratégique d'un département à l'accompagnement d'équipes en capacité de leadership forte. Selon les besoins, nous sommes en mesure de porter la transformation sur plusieurs niveaux :



La méthode MyScaleLab se découpe en 4 étapes itératives. L'analyse du contexte pour être proche de nos clients. L'étape suivante consiste à délivrer ce que le client attend en lui donnant le meilleur de MyScaleLab. La sensibilisation et l'accompagnement dans la conduite du changement est une étape que nos experts apportent par la formation des ressources en étape 3. En fin de mission, nous restons à disposition de nos clients dans une étape de support afin d'insuffler la culture SCALE dans l'ADN de nos clients.



Notre approche pluridisciplinaire nous donne les moyens de répondre aux attentes de nos clients.



Vos contacts en système d'information



Charles ALEXANDRE

Chief Executive Officer

+336-21-49-28-03

charles.alexandre@MyScaleLab.com

UNE SOLUTION COMPETITIVE



Méthodologie

- Analyser
- Délivrer
- Former
- Supporter



Bénéfices

- Vision globale
- Time to Market
- Team Spirit
- Fiabilité des livrables



Valeur ajoutée

- Sourcing augmenté
- Gains économiques
- Optimisation du rapport Qualité, Coûts, Délais.